

IV ВСЕРОССИЙСКИЙ ФИНАНСОВЫЙ ФОРУМ ФИНМАРКЕТ–2026

12•13 МАЯ

• ЕКАТЕРИНБУРГ

ПРОГРАММА

12 мая | КОСМОС

10:00-11:30

Главный зал

КЕЙС «АНАЛИЗИРУЕМ» ПАНЕЛЬНАЯ ДИСКУССИЯ

Модератор:

Павел Демидович / Ведущий экономический журналист РБК

Зоя Стрелкова / Руководитель направления «Экономика компании» «АРБ Про»

Мировая экономика и бизнес в России — что учесть предпринимателю.

Каковы тенденции мировой экономики в 2026 году и каким образом они повлияют на российский бизнес?
Какие из этих факторов необходимо обязательно учесть?

Максим Шеин / Главный инвестиционный стратег БКС

Контринтуитивная математика финансов: непривычные цифры привычных активов

Илья Обабков / Ректор УрФУ, к.т.н.

**Искусственный интеллект vs. натуральная тупость:
почему для умных машин нужны глупые правила.**

Алексей Евдокимов / Заместитель директора финтех-направления,
консультант совета директоров, Контур.Банк

Выжить в реформах: как адаптироваться под изменения законодательства и не потерять доходы.

Экосистемный подход к снижению затрат бизнеса: НДС, электронные перевозочные документы, штат.

Константин Юрченко / Начальник отдела регионального экономического анализа

Экономического управления Уральского ГУ Банка России

Денежно-кредитная политика Банка России

11:30-12:30

Главный зал

КЕЙС «ВДОХНОВЛЯЕМСЯ»

Алексей Ягудин / Олимпийский чемпион

Между спортом и шоу-бизнесом. Что взять с собой?

13:20-14:20

Главный зал

КЕЙС «ИЩЕМ ВОЗМОЖНОСТИ»

Наталья Зубаревич / Экономист, профессор МГУ, д.г.н.

Экономика регионов в 2025 и начале 2026 г.: чего ждать и к чему готовиться.

14:30-16:15

Главный зал

КЕЙС «ИЩЕМ ДЕНЬГИ»

Деньги на всех этапах развития бизнеса.

Ирина Екимовских /
Основатель и директор аудиторско-консалтинговой группы «Капитал»

Платный заёмный капитал – Риск или возможность для бизнеса?

- Платный заёмный капитал – разбираемся в понятиях
- Три самые распространённые ошибки при кредитовании. Кейсы бизнеса
- Когда нельзя брать кредиты
- Что важно считать, привлекая кредит
- Золотые правила безопасного кредитования для финансовой устойчивости

Евгений Подорванов /
Директор по управлению продажами банка УБРИР

Текущие подходы к кредитованию. Как банк смотрит на клиента

- Как банк оценивает клиента
- Стоп-факторы клиента и как их предупредить
- Какие нефинансовые параметры важны при оценке заёмщика
- На что обратить внимание клиенту в своих финансах с точки зрения банка

Анатолий Назарук /
Руководитель направления Департамент по работе с эмитентами ПАО Московская Биржа

Биржевые облигации. Инструменты привлечения финансирования для МСП.

- Роль розничного инвестора для эмитентов МСП
- Сектор Роста для содействия привлечению финансирования для СП
- Инструменты поддержки эмитентов МСП
- Портрет потенциального эмитента облигаций

Наталья Баданова /
Начальник Управления корпоративных отношений Уральского ГУ Банка России.

Долевые и долговые инструменты привлечения финансирования.

14:30-16:15

Зелёный зал

КЕЙС «МАСШТАБИРУЕМСЯ»

«Птичка» удачи Российских брендов.

Присоединение к национальному бренду «Сделано в России» («Made in Russia») открывает перед компаниями широкие возможности стать заметными и востребованными как внутри страны, так и за рубежом. На создание надёжных каналов доставки и продаж, узнаваемость России и её культуры, повышение доверия и интереса к нашей продукции работает целая инфраструктурная сеть: от национальных экспозиций, российских павильонов и торговых представительств до российских полок в рознице и на маркетплейсах за рубежом.

При этом, крайне важно усилить позиции национального бренда внутри России, где он, в буквальном смысле, и рождается. Конкурировать только эффективностью уже невозможно, важно проектировать смысловую основу бизнеса для повышения конкурентоспособности. Приглашаем посмотреть на бизнес через другую призму и увидеть, что в основании компаний и брендов — культура, которую формирует предприниматель и его топ-команда.

В рамках секции обсудим:

- Какие инструменты помогают формировать положительный имидж российских товаров и услуг
- Отличия продвижения на внутреннем и внешнем рынках
- Почему присоединение к программе «Сделано в России» выгодно для предпринимателей
- Какую роль играет «мягкая сила» в современной глобальной экономике
- Реальные кейсы успешных российских компаний

Олеся Козлова / Коммерческий директор часового завода «Ракета»
История развития бренда «Ракета».

Александр Субочев / Аккаунт-директор, Студия Артемия Лебедева
Что даёт качественный дизайн?

- Обсудим зачем вообще нужен дизайн выше среднего уровня
- Посмотрим на кейсы с цифрами
- Обсудим как подступиться к дизайн-задаче

14:30-16:15

Синий зал

КЕЙС «ПЕРЕДОВЫЕ РЕШЕНИЯ»

Цифровые финансы и технологии.

Светлана Азанова /
Начальник управления платёжных систем и расчётов Уральского ГУ Банка России, г. Екатеринбург
Современные платёжные технологии и цифровые сервисы.

- Цифровой рубль: новые возможности и особенности
- СБП – современная платёжная система
- Как снижать затраты и увеличивать выручку, используя передовые финансовые технологии

Екатерина Поромова /
Аналитик рынка ЦФА, Cbonds

ЦФА: новые возможности привлечения финансов.

- История развития ЦФА
- Отличия ЦФА от криптовалюты
- Текущая аналитика рынка ЦФА
- ЦФА как инструмент привлечения финансирования. Для кого оптимально подходит
- Различные виды цифровых активов

Роман Цыкало /
Руководитель направления по развитию цифровых решений и сервисов МР «Урал» Т2

Возможности и риски в 2026: технологии телекома для бизнеса.

- Зачем компании IPO?
- Первые шаги собственника бизнеса для привлечения инвесторов

Анна Маликова /
Первый в УрФО IR-директор, аккредитованный Московской биржей. Директор по коммуникациям «Реиннольц», эксперт по коммуникациям с инвесторами и институтами поддержки.

Кейс «От стартапа к бирже»

- Институты поддержки: какие инструменты реально работают для промышленного сектора
- Инвестиции через облигации: пошаговая дорожная карта по выходу на биржу
- Коммуникация как самостоятельный актив: как превратить сложную технологию в понятную инвестиционную историю

Валерий Богинский /
Коммерческий директор АО «Доля роста»

Партнёрские финансы: передовой инструмент привлечения капитала в эпоху экономики доверия.

- Как меняется рынок привлечения капитала
- Переход от транзакционной экономики к экономике доверия
- Партнёрские финансы как практическое воплощение экономики доверия
- Реальные преимущества модели для предпринимателей и инвесторов, прогноз развития рынка альтернативного финансирования до 2030 года

Кристина Тумакова /
Менеджер направления по продуктам торгового финансирования и факторинга Уральского банка ПАО Сбербанк

Непокрытый аккредитив: новый инструмент финансирования для бизнеса

- Безопасность и уверенность. Банк покрывает риски по сделке
- Доступное финансирование, гибкие условия

Татьяна Лагунова /
Руководитель Центра поддержки экспорта СОФПП

Программа «Сделано в России»: инструменты и бонусы.

Любовь Стальнова /
Генеральный директор «Октава ДМ» Бренд и государство. Нюансы развития и взаимодействия в современных условиях.

Иван Соснин /
Кинорежиссёр, сценарист и директор компании «Red Pepper Film»

Яна Шмайлова /
Генеральный продюсер и операционный директор «Red Pepper Film»

Культурный код: как продвигать на международных рынках традиции, культуру и креатив.

13 мая | ДОМНА

10:00-11:30

КЕЙС «ИНВЕСТИЦИИ В НЕДВИЖИМОСТЬ»

Зал с колоннами

Модератор

Елена Нетиевская / Основатель контент-бюро «Нетленка», президент Ассоциации развития и поддержки креативных индустрий (АКИ)

Максим Чаплыгин / Директор Департамента потребительского рынка и услуг Администрации города Екатеринбурга
О развитии потребительского рынка и сферы услуг на территории муниципального образования «город Екатеринбург»

Дмитрий Матвиенко / Директор по инвестиционным продажам Курорта Аракай
Гостиничный номер как объект инвестиций: почему формат «курорт у дома» — это выгодно.

Гостиничные номера в формате «курорт у дома» — один из самых быстрорастущих и доходных сегментов недвижимости. В выступлении раскроем, почему такие объекты становятся магнитом для арендаторов и покупателей, как рассчитать реальную доходность проекта. Покажем, как превратить объект для временного проживания в ликвидный актив с понятной экономикой.

Илона Усенко / Коммерческий директор Baden Family (направление девелопмент)
Всесезонный спрос вместо сезонных рисков: ставка на термальный формат.

Алина Абакумова / Руководитель отдела продаж курортного и коммерческого направления компании «УГМК-Застройщик»

Разворот на Сибирь: инвестиционные преимущества отеля Шермонт в Шерегеше.

Как развитие премиального сервиса и всесезонной инфраструктуры привлекает туристов, обеспечивая доходность.

Александр Бабуленко / Коммерческий директор компании «Брусника» в Екатеринбурге

Как ритейл помогает увеличить капитализацию девелопера.

11:30-12:30

Зал с колоннами

КЕЙС «ДОГОВАРИВАЕМСЯ»

Игорь Рызов / Эксперт по переговорам

7 выигрышных стратегий переговоров в условиях ограниченных ресурсов и асимметрии силы.

- Как выигрывать переговоры, даже если у вас меньше денег, меньше ресурсов и ниже статус.
- Почему слабая позиция в переговорах — чаще всего иллюзия, и как её перевернуть.
- Что отвечать, когда на вас давят сроками, штрафами, статусом или “таковы правила”.
- Как разговаривать с более сильным оппонентом: банком, крупным клиентом, арендодателем или госструктурами.
- Какие ошибки предприниматели совершают в жёстких переговорах и сами ослабляют свою позицию.
- Как не уступать цену, условия и маржу, сохраняя деловые отношения.
- Практические переговорные приёмы, которые позволяют менять баланс сил прямо во время разговора.

12:30-14:30

Зал с колоннами

КЕЙС «ФОРМИРУЕМ ИНВЕСТПОРТФЕЛЬ»

Модератор

Андрей Цуран / Инвестиционный банкир, спикер, эксперт в области личных финансов и управления крупным частным капиталом, директор филиала «БКС Мир инвестиций» в Екатеринбурге

Инвестиции: актуальные направления и объекты для инвестирования, риски.

Виктор Салин / Коммерческий директор USTA Management

Апартаменты как надёжная инвестиция после снижения ключевой ставки.

Георгий Варданян / Директор по премиальному обслуживанию, ПАО «МТС-Банк»

Топ альтернатив депозитам по доходности.

Андрей Серебряков / Директор уральского офиса «Золотой Монетный Дом»

Практическое применение золота как инструмента инвестирования.

Андрей Пименов / Руководитель управления персонального брокерского обслуживания ООО «Компания БКС», в компании с 2018 года

Как жить без прогноза?

Традиционный подход к фондовому рынку — это бесконечный поиск сбывающихся идей и исполняющихся прогнозов. А что, если взглянуть с другой стороны?

14:30-16:00

Зал с колоннами

КЕЙС «ПРОДВИГАЕМ БИЗНЕС»

Продвижение бизнеса в соцсетях.

Данил Александров / Head of SMM Group (Руководитель SMM отдела) 19agency84

Почему ваш контент не продаёт: рассказываем как работать с воронкой продвижения.

- Как выбрать соцсеть и выстроить воронку продвижения для вашего бизнеса.
- Базовая стратегия для любого бизнеса.
- Контент + продвижение = рост. Объясняем, почему без медиаподдержки даже гениальный контент не приведёт к продажам.

Михаил Пономаренко / Директор по развитию контент-бюро «Ишь, Миш!»

Олег Гизатуллин / Директор по развитию, агентство DeltaClick

13 мая | САЛЮТ

11:00-13:00

Основной зал

14:00-16:30

2 этаж

ЗАКРЫТАЯ СЕКЦИЯ

МЕЖРЕГИОНАЛЬНОЕ СОВЕЩАНИЕ ПРЕДСТАВИТЕЛЕЙ
ЦЕНТРОВ «МОЙ БИЗНЕС», РГО и МФО

14:00-15:00

Основной зал

КЕЙС 10: ИНВЕСТИЦИИ НОВОГО ВРЕМЕНИ

Назар Щетинин / Инвестор, автор проекта «Вредный инвестор»

- Как найти растущие акции.
- Какие компании будут расти и почему.
- Как самостоятельно найти рост.
- Как мыслит государство и как не мыслит.

15:00-16:00

Основной зал

КЕЙС 10: ИНВЕСТИЦИИ НОВОГО ВРЕМЕНИ

Максим Шеин / Главный инвестиционный стратег БКС

- Слепые зоны инвестиций. Кто на самом деле формирует цены.
- Важные вещи о риске и доходности, которые вы не знали.
- Как экономить на налогах и комиссиях.

16:30-18:00

Основной зал

ШКОЛА ФИНАНСОВОЙ ГРАМОТНОСТИ

Развиваем навыки управления личными финансами, чтобы достичь финансовой независимости и устойчивости. Создайте капитал, который будет работать на вас всю жизнь.

Дмитрий Мещеряков / Тренер школы

Финансовая игра «Останься в игре — стань богачом!»

Увлекательная игра для тех, кто хочет взять контроль над своими финансами, выйти из долгов, создать капитал и обеспечить долгосрочную финансовую стабильность для себя и своей семьи.

Форум организован Правительством Свердловской области, Администрацией Екатеринбурга и Свердловским областным фондом поддержки предпринимательства в рамках нацпроекта «Эффективная и конкурентная экономика».



Генеральный партнёр:

Контур

Партнёры:



Информационные партнёры:



finmarket2026.sofp.ru

Программа дополняется. Возможны изменения.