

МАЛАЙЗИЯ

РЫНОК МЕДИЦИНСКИХ ИЗДЕЛИЙ



г. Куала-Лумпур, Малайзия
2023 г.

Торговое представительство Российской Федерации в Малайзии ©¹
Эл. почта: kualalumpur@minprom.gov.ru

¹Обращаем ваше внимание: при использовании материалов данного аналитического обзора, ссылка на автора и Торговое представительство Российской Федерации в Малайзии (<https://my.minpromtorg.gov.ru>) обязательны.

ПРАВИТЕЛЬСТВО
Свердловской области
06.06.2023
Вх.№ 25392

Оглавление

1. Основы государственной политики Малайзии в сфере медицинских технологий	2
2. Рынок медицинских изделий Малайзии	3
2.1. Общие сведения.....	3
2.2. Процедура регистрации медицинских изделий, экспортируемых в Малайзию...	9
2.3. Сертификация продукции, экспортируемой в Малайзию	10
2.4. Государственная поддержка	10
2.5. Выставочно-ярмарочная деятельность в Малайзии	13
3. Рекомендации Торгпредства России в Малайзии по вопросу продвижения российских медицинских изделий	14

1. Основы государственной политики Малайзии в сфере медицинских технологий

Современный этап развития мирового хозяйства характеризуется изменением значимости и потребности, в первую очередь развивающихся стран, в инновационном развитии, а также переходом к экономике, базирующейся на создании, использовании и распространении технологий, которые в наши дни, безусловно, являются основополагающим фактором производства и обеспечивают стремительную социально-экономическую диверсификацию государств, их конкурентоспособность на внешних рынках.

В этом контексте, Правительством Малайзии значительное внимание уделяется созданию и внедрению медицинских технологий с целью улучшения качества жизни населения.

В соответствии с [12-м Планом развития Малайзии 2021-2025 гг.](#) наряду с радиоэлектронной, авиационной и химической промышленностью Правительством Малайзии внимание сконцентрировано на участии страны в цепочках добавленной стоимости по производству **медицинских изделий**.

Стратегическим документом [Industry4WRD: National Policy on Industry 4.0](#) производство медицинских изделий в Малайзии определено в качестве одного из катализаторов развития высокотехнологичной продукции.

Также в соответствии с [Планом развития медицинского туризма Малайзии 2021-2025 гг. \(Malaysia Healthcare travel Industry Blueprint 2021-2025\)](#) страна ставит перед собой амбициозную задачу – стать региональным лидером в предоставлении высококачественных медицинских услуг населению всего региона Юго-Восточной Азии в области ортопедии, акушерства, гинекологии, искусственного оплодотворения, офтальмологии, кардиоторакального лечения, хирургии, гастроэнтерологии, радиологии, онкологии и др.

2. Рынок медицинских изделий Малайзии

2.1. Общие сведения

На долю Малайзии в мировом объеме производства медицинских изделий на начало 2022 г. приходится порядка **0,5 %** или около **2,0 млрд. долл. США** (ежегодный рост составляет порядка 7,5 %). Малайзийские производители медицинского оборудования также поставляют 60% мирового рынка медицинских перчаток и 80% катетеров.

В соответствии с [разделом 2 Medical Device Act \(Act 737\)](#) под **медицинским изделием** понимается «любой инструмент, аппарат, прибор, имплантат, реагент или калибратор лабораторных исследований, программное обеспечение, материал или другое подобное или родственное изделие:

а) предназначенные изготовителем для использования, отдельно или в комбинации, для людей для одной или нескольких конкретных целей, а именно:

- диагностика, профилактика, мониторинг, лечение или облегчение течения заболевания;
- диагностика, мониторинг, лечение или облегчение течения травм;
- исследование, замена, модификация или поддержка анатомии или физиологического процесса;
 - поддержка или поддержание жизни;
 - контроль зачатия;
 - дезинфицирующие медицинские устройства;
 - предоставление информации для медицинских или диагностических целей посредством проведения лабораторных исследований, полученных из человеческого тела, без использования фармакологических, иммунологических или метаболических средств;

б) любой инструмент, аппарат, прибор, имплантат, реагент или калибратор лабораторных исследований, программное обеспечение, материал или другое подобное или родственное изделие, подлежащее использованию на теле человека, которое

по приказу Министра здравоохранения Малайзии может быть объявлено медицинским изделием (принимая во внимание вопросы общественной безопасности и общественного здоровья).

В соответствии с [Руководством по классификации медицинских изделий](#) законодательством Малайзии выделяется **четыре классы риска** в зависимости от назначения, продолжительности использования, а также характера применимости изделий (неинвазивное или инвазивное, хирургическое вмешательство, воздействие на центральную систему кровообращения или центральную нервную систему). Классификация приведена в Таблице №1.

Таблица № 1. Классификация медицинских изделий в зависимости от уровня риска.

Класс риска	Уровень риска	Примеры изделий
A	Низкий	Простые хирургические инструменты, депрессоры языка, термометры, приборы для проведения осмотра, повязочные и перевязочные изделия, кислородные маски, стетоскопы
B	Средне-низкий	Инъекционные иглы, анестезирующие дыхательные контуры, аспираторы, слуховые аппараты, гидрогелевые повязки, блоки фототерапии, рентгеновские пленки
C	Средне-высокий	Аппараты искусственной вентиляции легких, ортопедические имплантаты, детский инкубатор, оксигенаторы крови, сумки для крови, дезинфицирующие/чистящие средства для контактных линз, повязка для глубоких ран, дефибрилляторы, оборудование для радиологической терапии
D	Высокий	Кардиостимуляторы, имплантируемые дефибрилляторы, имплантируемые инфузионные насосы, сердечные клапаны, межтробные контрацептивные устройства, неврологические катетеры, сосудистые протезы, стенты

В 2022 г. **импорт** медицинских изделий в Малайзию **вырос на 17,3 %** в сравнении с показателем 2021 г. и составил **1,88 млрд. долл. США**, что составляет **0,65 %** общего импорта Малайзии.

Ключевыми странами-экспортерами медицинских изделий в Малайзию являются: США (17,4 % - 327 млн. долл. США), Китай (15 % всего импорта – 281 млн. долл. США), Сингапур (12,2 % - 230 млн. долл. США), Германия (9,6 % - 181 млн. долл. США), Япония (9,3 % - 174 млн. долл. США).

Экспорт медицинских изделий из Малайзии в 2022 г. **вырос на 15 %** в сравнении с показателем 2021 г. и составил **4,71 млрд. долл. США**, что составляет около **1,33 %** от общего экспорта Малайзии.

Ключевыми странами-импортерами медицинских изделий из Малайзии являются: США (28 % всего экспорта – 1,3 млрд. долл. США), Германия (12,6 % - 589 млн. долл. США), Бельгия (12,5 % - 587 млн. долл. США), Сингапур (9,9 % - 466 млн. долл. США), Китай (7,2 % - 339 млн. долл. США).

Основу импортных и экспортных поставок Малайзии формирует продукция таких товарных групп, как:

- 3005 – вата, марля, бинты и аналогичные изделия (например, перевязочный материал, лейкопластыри, припарки) предназначенные для использования в медицине, хирургии, стоматологии или ветеринарии);
- 401511 – перчатки резиновые, используемые для медицинских, хирургических, стоматологических или ветеринарных целей;
- 841920 – стерилизаторы медицинские, хирургические или лабораторные;
- 900130 – контактные линзы;
- 9018 – приборы и устройства, применяемые в медицине, хирургии, стоматологии или ветеринарии, включая сцинтиграфическую аппаратуру, аппаратура электромедицинская прочая и приборы для исследования зрения;

- 9019 – устройства для механотерапии; аппараты массажные; аппаратура для психологических тестов для определения способностей; аппаратура для озоновой, кислородной и аэрозольной терапии, искусственного дыхания или прочая терапевтическая дыхательная аппаратура;

- 9021 – приспособления ортопедические, включая костыли, хирургические ремни и бандажи; шины и прочие приспособления для лечения переломов; части тела искусственные; аппараты слуховые и прочие приспособления, которые носят на себе, с собой или имплантируются в тело для компенсации дефекта органа или его неработоспособности;

- 9022 – аппаратура, основанная на использовании рентгеновского излучения, предназначенная или не предназначенная для медицинского, хирургического, стоматологического или ветеринарного использования, включая аппаратуру рентгенографическую или радиотерапевтическую;

- 9402 – мебель медицинская, хирургическая, стоматологическая или ветеринарная (например, операционные столы, столы для осмотра, больничные койки с механическими приспособлениями, стоматологические кресла); парикмахерские кресла и аналогичные кресла с приспособлениями для вращения и одновременно для наклона и подъема; части вышеупомянутых изделий.

Таблица № 2. Динамика импорта медицинских изделий в Малайзию

млн. долл. США

Код HS	2018 г.	2019 г.	2020 г.	2021 г.	2022 г.
3005	39,2	63,4	64,2	81,9	93,8
401511	17,9	19,6	26,1	46,9	31,1
841920	15,7	11,2	11,4	17,9	23,2
900130	96,7	124,3	78,0	72,3	111,2
9018	695,9	870,1	798,9	875,6	1022,6
9019	75,2	77,5	82,1	103,1	92,0
9021	208,7	196,4	160,0	164,7	278,6
9022	119,1	164,7	124,2	173,3	192,2
9402	14,4	24,3	39,4	31,6	32,2

Источник: [Департамент статистики Малайзии.](#)

Таблица № 3. Динамика экспорта медицинских изделий из Малайзии

млн. долл. США

Код HS	2018 г.	2019 г.	2020 г.	2021 г.	2022 г.
3005	6,3	75,6	77,5	85,9	82,7
401511	368,4	374,1	434,9	446,2	224,8
841920	2,6	2,1	1,6	2,0	2,0
900130	170,0	196,1	164,2	191,1	223,5
9018	1 667,8	1 840,9	1 785,8	1 894,3	2302,1
9019	57,5	68,2	87,7	108,7	160,7
9021	495,4	749,9	853,0	1 125,2	1332,3
9022	204,0	192,6	161,5	233,9	277,9
9402	7,6	7,5	4,8	4,4	6,2

Источник: [Департамент статистики Малайзии.](#)

Стоит отметить, что на протяжении долгого времени Малайзия продолжает оставаться лидером в производстве и экспорте катетеров (80% мирового рынка) и хирургических перчаток (60% мирового рынка).

Малайзия позиционируется как центр высокотехнологичного производства Азиатско-Тихоокеанского региона, обеспечивая благоприятные условия ведения бизнеса для большого числа международных компаний, в числе которых:

- **Европа:** «Ambu», «B. Braun», «SteriPack»;
- **Восточная Азия:** «Medipro», «Meditop», «Sagami», «Hoya Lens»;
- **Австралия:** «Ansell», «Cochlear», «Resmed»;
- **США:** «Ciba Vision», «Boston Scientific», «CR Bard», «Tecomet», «Haemonetics», «St. Jude Medical (Abbott)», «Lake Region», «Mediquip», «Teleflex», «Johnson & Johnson».

В число основных **малайзийских компаний** медицинских изделий входят: «Top Glove Sdn Bhd», «Hartalega Sdn Bhd», «Supermax Corporation Berhad», «Muzamal Industry Sdn Bhd», «LKL Advance Metaltech Sdn Bhd», «Vigilenz Medical Devices Sdn Bhd», «OSA Technology», «Granulab (M) Sdn Bhd», «Straits Orthopaedics (Mfg) Sdn Bhd», «ABio Orthopaedics Sdn Bhd», «Ideal Healthcare Sdn Bhd», «Allen Healthcare Products (M) Sdn Bhd», «Epsilon Medical Devices Sdn Bhd», «Kossan Latex Industries (M) Sdn».

На сайте Корпорации развития внешней торговли Малайзии ([Malaysia External Trade Development Corporation – MATRADE](#)) представлен перечень из более чем **390** местных компаний – производителей медицинских изделий, отсортированных по продуктовому признаку, а также более **350** производителей хирургических перчаток, которые могут быть рекомендованы в качестве потенциальных партнеров для российских компаний.

Вместе с тем, воспользовавшись бесплатным сервисом портала Агентства зарегистрированных медицинских изделий - [Medical Device Authority Register \(MDAR\)](#) российские экспортеры могут осуществить подбор релевантного партнера, проверив имеющиеся на рынке аналоги, введя название оборудования.

Одновременно Торговым представительством Российской Малайзии сформирован отдельный [пул из более 75 малайзийских компаний](#), который приоритетно может быть рассмотрен в качестве потенциальных партнеров, дистрибьюторов для российских экспортеров. **Некоторые компании из данного списка уже находятся в партнерстве с российскими производителями.**

Ключевыми ассоциациями, регулирующими деятельность отрасли являются: Ассоциация малайзийских производителей медицинских изделий – [Association Of Malaysian Medical Industries \(AMMI\)](#), а также Малайзийская ассоциация медицинских изделий – [Malaysia Medical Device Association \(MMDA\)](#). Компании, указанные на сайтах данных отраслевых организаций, также могут быть рекомендованы в качестве потенциальных партнеров для российских компаний.

В Малайзии отсутствует импортная пошлина на медицинские изделия, а ставка налога с продажи данных товаров (Sales and Service Tax – SST) (оплачивается при пересечении товаром границы) варьируется от 0-10%. Дополнительно размер сборов и пошлин можно проверить на сайте [Таможенного Департамента](#), указав код ТН ВЭД и выбрав раздел PDK 2017.

2.2. Процедура регистрации медицинских изделий, экспортируемых в Малайзию

Вопросы регистрации медицинских изделий относятся к компетенции национального регулятора [Агентства по контролю за медицинскими изделиями - Medical Device Authority \(MDA\)](#) при Министерстве здравоохранения Малайзии.

С подробной информацией о процедуре регистрации медицинских изделий в Малайзии можно ознакомиться, [изучив отдельное пособие MDA](#). Также доступна [инструкция по порядку заполнения регистрационного досье](#).

В Малайзии широко признаны международные сертификаты качества: европейский (CE), американский (FDA), японский (MHLW), австралийский (TGA). В случае отсутствия международного сертификата следует провести подбор малайзийской аккредитованной в MDA компании т.н. Conformity Assessment Body - CAB, осуществляющей выдачу заключения о соответствии качества медицинских изделий, которые ранжируются в соответствии с Глобальной номенклатурой медицинских изделий - Global Medical Device Nomenclature (GMDN).

Полный список аккредитованных компаний CAB доступен по [ссылке](#).

Далее необходимый комплект документов загружается через автоматизированную систему регистрации медицинских изделий [MeDC@St 2.0+](#). С руководством по заполнению данных можно ознакомиться по [ссылке](#).

Однако стоит отметить, что самостоятельное прохождение всех процедур регистрации является весьма трудоемким и время затратным процессом, что еще более усугубляется в случае отсутствия международной сертификации.

В этой связи, Торговое представительство Российской Федерации в Малайзии рекомендует осуществить подбор релевантного малайзийского партнера, знакомого с процедурами регистрации.

2.3. Сертификация продукции, экспортируемой в Малайзию

Вопросами сертификации, тестирования, а также инспектирования медицинских изделий продукции находится в ведении организации «[SIRIM QAS International Sdn. Bhd.](#)» - дочернего предприятия Standard and Industrial Research Institute of Malaysia (SIRIM Berhad), подведомственной Министерству международной торговли и промышленности Малайзии. Организация является партнером Международной сертификационной сети ([International Certification Network – IQNet](#)), в связи с чем выданные сертификаты систем менеджмента признаны во всем мире. В IQNet также состоят такие российские сертификационные организации как [Ассоциация по сертификации «Русский Регистр»](#) и [ООО «Тест-С.-Петербург»](#).

В Малайзии признается Международный сертификат качества системы менеджмента [ISO 13485](#) производителей медицинских изделий, выданный РОССТАНДАРТОм.

Более подробная информация о процедурах регистрации, тестирования и инспекции продукции в «SIRIM QAS International Sdn. Bhd.» доступна по [ссылке](#).

2.4. Государственная поддержка

Учитывая удобное положение в регионе АСЕАН, развитую инфраструктуру, привлекательные условия для инвесторов, Малайзия является экономически эффективным центром с отличным наземным сообщением, множеством аэропортов и морских портов, которые предлагают широкий доступ к рынку Юго-Восточной Азии с населением более 600,0 млн человек. Совокупный объем прямых иностранных инвестиций в производство медицинских изделий в Малайзии по итогам 2022 г. составил **1,8 млрд. долл. США**. Численность созданных рабочих места составило **более 13,0 тыс.**

Малайзия является участником многих двусторонних соглашений о свободной торговле (Free Trade Agreements - FTA), предоставляя производителям преференциальный

доступ к этим экспортным рынкам. Семь двусторонних соглашений о свободной торговле включают Турцию, Японию, Австралию, Чили, Индию, Новую Зеландию и Пакистан. В то же время, являясь государством-участником регионального объединения АСЕАН, Малайзией подписано семь региональных соглашений о свободной торговле, а именно: АСЕАН-Китай, Зона свободной торговли АСЕАН (ASEAN Free Trade Area – AFTA), АСЕАН-Гонконг, АСЕАН-Австралия-Новая Зеландия, АСЕАН-Индия, АСЕАН-Япония и АСЕАН-Корея.

Одновременно Малайзия является участником Всестороннего регионального экономического партнерства (Regional Comprehensive Economic Partnership – RCEP), которое представляет собой Зону свободной торговли, охватывающую всю АСЕАН, в том числе Австралию, Японию, КНР, Республику Корея и Новую Зеландию.

На территории Малайзии создано пять экономических коридоров, охватывающих почти 70% территории страны:

- Северный экономический коридор (North Corridor Economic Region, NCER);
- Зона Искандар в Южном Джохоре (Iskandar Malaysia in Southern Johore, IRDA);
- Восточный экономический коридор (East Coast Economic Region, ECER);
- Экономический коридор развития штата Сабах (Sabah Development Corridor);
- Экономический коридор штата Саравак по возобновляемой энергетике (Sarawak Corridor of Renewable Energy, SCORE).

Развитие и менеджмент экономических коридоров входит в непосредственную компетенцию Правительства Малайзии и правительств штатов, оперативным управлением занимаются аффилированные управляющие компании.

Каждая из экономических зон предоставляет для инвесторов пакет мер поддержки, включающий в себя ряд налоговых послаблений и привлекательных предложений по стоимости земли и пользованию инфраструктурой.

Малайзия имеет [18 свободных экономических зон, более 500 промышленных парков](#) по всей стране с развитой инфраструктурой мирового класса, что делает ее привлекательной для иностранных инвесторов.

Перспективным направлением сотрудничества является частичная или полная локализация производства на территории Малайзии для последующего вывоза продукции на рынки стран АСЕАН. В Малайзии существует множество предприятий OEM (Original Equipment Manufacturer) с производственными линиями, предназначенными для организации контрактных производств. Важно, что эти предприятия уже имеют развитую сеть бизнес-контактов, состоящую из дистрибьюторов и потребителей в странах АСЕАН.

Приоритетными «точками» для локализации производства медицинских изделий являются: [Port Klang Free Zone \(PKFZ\)](#), [TechPart Enstek](#), [Penang Science Park](#), [Kulim Hi-Tech Park \(KHTP\)](#).



Ключевым ведомством, отвечающим за привлечение инвестиций, является созданное в 1967 году Малайзийское агентство по развитию инвестиций ([Malaysian Investment Development Authority - MIDA](#)). Агентство оказывает содействие компаниям, намеренным инвестировать в малайзийский производственный сектор, способствует реализации проектов, предоставляет информацию об инвестиционных возможностях, осуществляет поиск партнеров для создания совместных предприятий.

Правительство Малайзии предлагает ряд преференций для компаний-инвесторов в сектор производства медицинских изделий, в том числе налоговые льготы, освобождение от импортных пошлин, льготы по налогу на инвестиции (Investment Tax Allowance – ИТА) и льготы на реинвестирование. Иностранцам инвесторам разрешено владеть до 100% акций компании. Отдельные льготы предусмотрены для компаний, которые проводят научно-исследовательские работы в области создания медицинских изделий. Дополнительная информация доступна на [портале](#) инвестиционных преференций Малайзийского агентства по развитию инвестиций.

2.5. Выставочно-ярмарочная деятельность в Малайзии

В Малайзии развитая и современная выставочно-ярмарочная инфраструктура.

Для планирования участия в профильных выставках рекомендуем обратиться к сайтам ключевых выставочно-ярмарочных центров Малайзии:

Наименование выставочного центра	Вебсайт	Фото
Kuala Lumpur Convention Centre	https://www.klccconventioncentre.com/whats-on	
Malaysia International Trade AND Exhibition Centre	https://mitec.com.my/browse-event	

В частности, на **2023** год в Малайзии запланированы к проведению следующие ключевые выставки в сфере медицинских технологий:

19-21 апреля 2023 г. – [SouthEast Asian Healthcare & Pharma Show 2023](#), Kuala Lumpur Convention Centre, Malaysia;

30 мая – 1 июня 2023 г. – [APHM International Healthcare Exhibition](#), Kuala Lumpur Convention Centre, Malaysia;

9-11 августа 2023 г. – [International Medical Exhibition & Conference \(IMEC EXPO 2023\)](#), Kuala Lumpur Convention Centre, Malaysia;

10-12 октября 2023 г. – [8th Edition of Malaysia International Scientific Instruments and Laboratory Equipment Exhibition and Conference - LAB ASIA 2023](#), Kuala Lumpur Convention Centre, Malaysia.

Актуальная информация о регламенте въезда содержится на сайте Торгового представительства.

3. Рекомендации Торгпредства России в Малайзии по вопросу продвижения российских медицинских изделий

1. Участие в мероприятиях национальных программ развития Малайзии.

№	Программный документ	Тезис	Перспективы для российских компаний
1.	<p>12-ый План развития Малайзии 2021-2025 гг.</p> <p>Industry4WRD: National Policy on Industry 4.0</p> <p>План развития медицинского туризма Малайзии 2021-2025 гг. (Malaysia Healthcare travel Industry Blueprint 2021-2025)</p>	<p>Правительством Малайзии внимание сконцентрировано на участии страны в цепочках добавленной стоимости по производству медицинских изделий.</p> <p>Становление Малайзии региональным лидером в предоставлении высококачественных медицинских услуг населению всего региона Юго-Восточной Азии</p>	<p>Долгосрочное партнерство с дистрибьюторами медицинских изделий.</p> <p>Частичная локализация производства на территории Малайзии, с целью дальнейшей экспансии на рынки стран ЮВА.</p>

2. Использование механизмов межгосударственного сотрудничества

Участие в деятельности Рабочей группы по сотрудничеству в сфере промышленности и торговли под председательством заместителя Министра промышленности и торговли Российской Федерации А.В. Груздева (курирует Департамент стран Азии, Африки, Латинской Америки Минпромторга России) в рамках Совместной Российско-Малайзийской комиссии по экономическому, научно-техническому и культурному сотрудничеству (далее – МПК). Данный механизм позволяет зафиксировать предложения российских компании в итоговом межведомственном протоколе, а также выйти с конкретными предложениями и/или адресными вопросами на государственном уровне.

3. Участие в бизнес-миссиях

Организация бизнес-миссий (*очно и в формате видеоконференций*) российских экспортеров медицинских изделий в Малайзию с целью установления контактов с малайзийскими партнерами и возможностью посещения площадок для размещения российского производства.

4. Установление контакта с малайзийскими партнерами.

После ознакомления с перечнем перспективных малайзийских партнеров, представленных в разделе 2.1, российскому экспортеру необходимо подготовить **именные письма** в адрес руководства малайзийских компаний с приложением кратких (не более 5-7 слайдов) **презентационных материалов на английском языке** с обязательным отражением данных о сертификации и контактов экспортного менеджера. Обращаем внимание на необходимость наличия в презентации слайда с отражением **«сильных сторон»** в рамках предлагаемого сотрудничества. Этими «сильными сторонами» могут являться: *инновационность продукции; трансфер технологий; стоимость и т.п.*

Первичную установочную встречу/видеоконференцию рекомендуется проводить при участии сотрудников Торгового представительства с целью подтверждения релевантности российской компании, а также дальнейшего мониторинга развития кооперации.

Отмечаем повышенный интерес малайзийской стороны к проектам с частичной или полной локализацией производства на территории Малайзии. Совместные предприятия пользуются преференциальными условиями работы на рынке в виде мер государственной поддержки развития мощностей.

5. Использование механизмов информационной поддержки

- Отслеживание публикаций сайта Торгового представительства Российской Федерации в Малайзии: <https://my.minpromtorg.gov.ru/>, а также официальной страницы в VK: <https://vk.com/rustrademy>

- Мониторинг оперативной информации о предстоящих мероприятиях в Малайзии посредством вступления в групповые чаты Торгпредства: <https://t.me/rustrademy> и <https://t.me/rusmywg>.
- Участие в мероприятиях Делового клуба Торгового представительства. Для этого необходимо заполнение экспортным менеджером российской компании [профиля-участника](#) делового клуба при Торгпредстве России в Малайзии.
- Подключение к деятельности [Делового совета по сотрудничеству с Малайзией](#), а также [Малайзийско-Российского делового совета](#).

Подготовил:

Консультант
Торгового представительства
Российской Федерации в Малайзии



Р.А. Гурков